Unser Kunde bietet eine Plattform für individuelle digitale Lösungen für die professionelle Umsetzung von Webanwendungen sowie mobilen Apps. Zur Verstärkung des Teams suchen wir eine überzeugende und charismatische Persönlichkeit für das

Sales- bzw. Key Account Management (m/w/x)

IT-Branche - Großraum Graz/Graz

Ihre Aufgaben:

- Nachhaltige Akquisition von Neukunden im DACH-Bereich und laufende Betreuung und lösungsorientierte Beratung von Bestandskunden
- Inhaltliche Produkt- und Anwendungsberatung bis hin zur Angebotslegung
- Preisverhandlung und Vertragsabschlüsse
- Besuche von internationalen Messen und Kongressen

Ihre fachlichen und persönlichen Voraussetzungen:

- Fundierte technische und/oder betriebswirtschaftliche Ausbildung, idealerweise mit IT-Background
- Hohe Kundenorientierung und ausgeprägte unternehmerischer Einstellung
- Erfahrene Verkäuferpersönlichkeit mit nachweisbaren Erfolgen im B2B-Vertrieb
- Erfahrung mit dem Aufbau von Vertriebsnetzwerken
- Englisch fließend, Reisebereitschaft innerhalb der DACH Region
- Ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten, solides Auftreten beim Kunden

Sie sind an einer langfristigen, anspruchsvollen Vertriebs- bzw. Beratungsposition in einem wachsenden Markt, in einem überschaubaren Team mit flachen Informations- und Kommunikationsstrukturen und einem spannenden Branchenumfeld interessiert, dann könnten Sie die/der Richtige für unseren Kunden sein.

Das Mindestbruttogehalt für diese Position liegt bei EUR 50.000. Selbstverständlich orientiert sich eine marktkonforme Überzahlung nach Ihrer Qualifikation und Ihrer einschlägigen Branchen- bzw. Berufserfahrung. Darüber hinaus wird für diese Position ein variabler Gehaltsanteil und ein PKW (auch zur Privatnutzung) geboten.

Konnten wir Ihr Interesse gewinnen?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an: